



 ■ Om Etablering Utomlands

Etablering UTOMLANDS

NYHET

[Brasilien](#)
[Cypern](#)
[Estland](#)
[Finland](#)
[Indien](#)
[Kina](#)
[Lettland](#)
[Litauen](#)
[Nordafrika](#)
[Norge](#)
[Polen](#)
[Ryssland](#)
[Spanien](#)
[Tyskland](#)
[Ukraina](#)
[USA](#)

2007-10-12

Företaget finns i Riga men kunderna i Sverige



Lönerna är fortfarande låga i Lettland i ett europeiskt perspektiv, men löneökningar på upp till 30 procent på ett år gör att gapet snabbt försvinner. Trots det finns det fortfarande prismässiga fördelar mellan till exempel Lettland och Sverige. En av dem som tagit fasta på det är den unge lettiske entreprenören Ivo Urbanovics.

Hans företag Nordinvent är helt lettiskbaserat, men genom sitt delägda bolag ITFarm Backoffice har han hittat kunderna i Sverige och Norge.



– Jag förstår affärskultur efter mina studieår i Norge och Sverige. Vi jobbar med outsourcing och har många konkurrenter i Sverige. Våra fördelar på den skandinaviska marknaden är våra lägre kostnader, säger han.

Så länge lönerna är lägre i Lettland kan han tjäna pengar på lönegapet. Hittills har hans lönekostnader legat 50 procent eller mer under den svenska nivån.

– Rörelsen går österut. När lönerna och kostnaderna utjämnas kan vi etablera företag i Ukraina och Vitryssland. Vi letter har ett försprång framför andra, för vi har lätt att förstå både skandinaver och slaver, säger Ivo Urbanovics.

ITFarm Backoffice är specialiserat på dokumenthantering, till exempel verifiering och scanning. Ett samarbete har inletts med ett stort amerikanskt bolag i Lettland.

Det tar tid att hitta kunder, men Ivo Urbanovics kan redan glädja sig åt goda resultat och de första kunderna fungerar som goda referenser. Hans företag är inriktat på att hitta kunder bland små och medelstora företag i framför allt Sverige och Norge.

– Vår position på marknaden är god, och vårt geografiska läge gynnar affäerna. Mina anställda talar svenska, norska och engelska och vi är bara en timme bort från Stockholm. Det går snabbt att lösa problem. Han anser att det finns mycket stora fördelar för nordiska bolag att utnyttja möjligheterna att outsourca till baltiska bolag.

– Jämför till exempel med de företag som valt att lägga sin fakturahantering i Indien eller i Ryssland. Det skapar helt andra problem. Ivo Urbanovics är också medgrundare till Nordinvent, ett företag som arbetar med innovativa projekt.

– Jag går in med kapital i tidig fas i sådana projekt. Jag är inte riktigt någon affärsängel, men jag fungerar som mentor och använder kapitalet för att hjälpa till att utveckla nya företag.

■ Tidigare: [Artiklar och nyheter](#)

Svensk delikatess

fångas i Spanien

**Företaget finns i Riga
men kunderna i Sverige**

**Ny rapport: Estland
och Lettland mjuklandar**

Ta hjälp av andra svenska företag i Ryssland

Rockford välkomnar

svenska företag

16 gånger fler finska bolag än svenska i Ryssland

Rekordmånga svenska

företag etablerar sig i Kina

"Var tysk i Tyskland
och svensk i Sverige"
Svenskar och norrmän
– lika och ändå så olika
Lär om nordafrikansk
marknad – i Paris
Gör hemläxan inför
etablering i Ryssland
Rätt person avgörande
vid uppstart i Polen
Östersundspar mitt
i IT-boomen i Tunisien
Ny utmaning för industrin i Östeuropa
Svenska storföretag satsar i Tunisien
Så lyckas du med affärer i USA
Toppen ej nådd i Lettland
Han kan kontrasternas Kina
Fler företag anställer utomlands
Kineserna älskar att förhandla
Ukraina – helt rätt om ett par år
Hoverline svävar in i Brasilien
Litauen växer med expressfart
Här är det skräddarsytt för svenskar
Polen – grannland med växtkraft
Indien – ett framtidsland
Billig sprit vid färjan – en lysande idé
Svenska företag trovärdiga i Litauen
Så satsar svenska företag på "emerging markets"
Polen – porten österut
Hur är den ryska byråkratin?
"Indien är ett civiliserat land att arbeta i"
Goda råd från Globaliseringsråd
En korre upplever Moskva
En svensk drottning i Kina